CHPLOG

GFV– Gestão Força de Vendas

Administrar a força de vendas é se apoiar em oportunidades de mercado agregando valor à percepção de clientes ao produto ou serviço oferecidos.

Com o **GFV** você irá ter uma maior organização dos seus pedidos, clientes e tabelas de preços de todos os seus representantes / vendedores e com isso ganhar tempo para as questões estratégicas da sua empresa.

Características

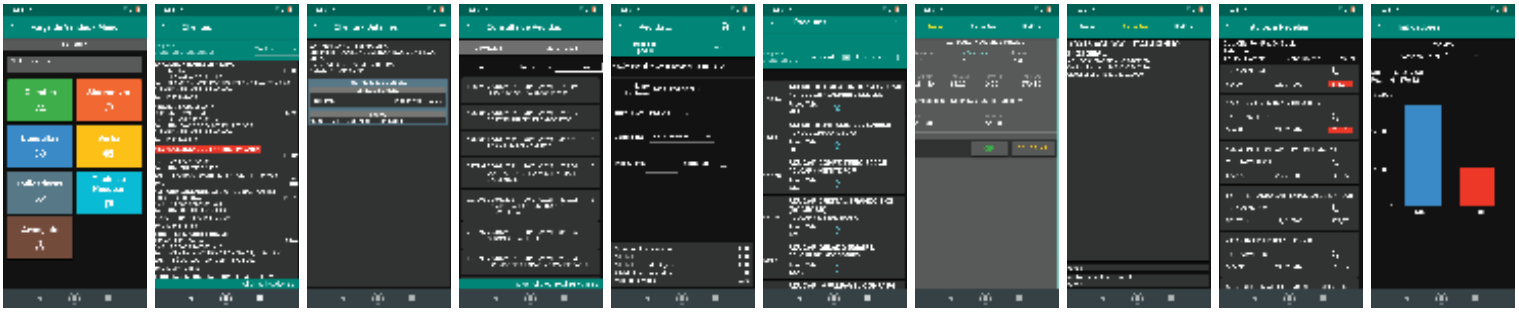
- ✓ Informar sua equipe com todos os detalhes de informações dos seus Clientes;
- ✓ Consultar históricos de Pedidos e informações de Títulos a vencer e vencidos;
- ✓ Ter um controle dos Limites de Créditos;
- ✓ Preparar sua venda, consultando dados de histórico de vendas por Cliente;
- ✓ Redução e até eliminação de erros entre o processo de venda em campo até a entrega do Produto;
- ✓ Agilidade nos despachos de pedidos para os Clientes;
- ✓ Redução nos custos operacionais da empresa, não necessitando mais de mão de obra para digitação de Pedidos na retaguarda;
- ✓ Conecta com qualquer software de Gestão que a sua empresa possui;
- ✓ Aumento significativo nas Visitas, automaticamente nas Vendas;
- ✓ Políticas comerciais parametrizadas por Cliente;

Atualização remota das bases de dados entre a Central e o Aplicativo Móvel

- ✓ Clientes;
- ✓ Produtos;
- ✓ Pedidos de Vendas;
- ✓ Estoque;
- ✓ Etc.

Funcionalidades:

- ✓ Módulo completo de Pedidos e Assistências;
- ✓ Roteiro de Visitas;
- ✓ Histórico financeiro dos Clientes;
- ✓ Histórico das compras dos Clientes;
- ✓ Acompanhamento das Vendas e Metas;

Conectividade:

- ✓ Permite atualização de Cadastros, Estoques, Tabelas de Preços, Catálogo de Produtos, Condições de Pagamentos e outros dados remotamente via Celular;
- ✓ Opera com altíssima velocidade para transmissão de dados, com arquivos compactados e de tamanho pequeno;
- ✓ Na mesma transmissão, o Vendedor envia os dados e recebe as atualizações de Cadastros;